

日経ビッグデータ  
第1回「データ活用  
先進企業ランキン  
グ」開発部門4位

-ホテル事業をお考えの企業・経営者の皆様へ-

# 「ホテル事業立地まるみえ資料」ご案内

～最速3時間、ホテル事業に必要な立地分析資料をおつくりします～

東京オリンピックやインバンド需要・・・今、国策としても観光立国となることを強力に推進されている状況からもホテル事業は投資目的としても魅力が増えています。

ホテル事業をお考えの企業担当者様、経営者様がホテル事業をお考えの立地を判断されるのに競合状況を知ることは必須となります。

しかし周りの競合ホテル立地、空室状況等自分で調べるのは手間がかかる・・・そもそもどうやって調べればいいのか・・・？



## ホテル事業立地まるみえの資料を最速3時間でお届け

(2頁参照)

日経ビッグデータ2月号「ケーススタディ」で紹介されたノウハウをまるごと活用

※日経ビッグデータ<http://business.nikkeibp.co.jp/atclbdt/15/258673/012700066/>



①ホテル建設をお考えの予定地又は候補となるエリアの住所を電話かメールでご一報ください、日本全国どこでもOK

②周囲の競合想定ホテル、物件地図、サンプル写真・図面、料金分析、エリアの人口、周辺世帯年収、職業等レポートを作成します

③その他資料もチョイスOK、即、メール送信します

日経ビッグデータ  
2016年2月号で紹介

第1回  
「データ活用先進企業  
ランキング」  
開発部門4位

日経BigData 2

三越伊勢丹、AI接客に成長託す  
新しい「接客」への挑戦。AI接客に成長託す  
2015年12月号

■ ケーススタディ | Case Study

物件の半径2kmの顧客層と需給を徹底分析  
分譲住宅のTSON、「立地天気図」で成長

**名** 古巣市に本社を置く不動産会社のTSONは、データを活用し、分譲住宅の市場動向に即座に対応し、成長を続けている。本誌と日経サーチが共同で調査した「第1回 データ活用先進企業ランキング」の掲載記事で取り上げられた。

分譲住宅市場は近年急激な成長を遂げており、TSONは「データ活用先進企業」を目指して、マーケティングデータを活用し、顧客層と需給を徹底分析し、分譲住宅の市場動向に即座に対応し、成長を続けている。

物件周辺の需給を調査し、商品設計を定めるTSON

「顧客層と需給を徹底分析し、商品設計を定めるTSON」

「顧客層と需給を徹底分析し、商品設計を定めるTSON」

「顧客層と需給を徹底分析し、商品設計を定めるTSON」

お問合せ先/株式会社TSON (東証上場 証券コード: 3456)

住宅市場データ室 小間、小崎まで TEL: 052-589-6055

〒450-0002 名古屋市中村区名駅三丁目13番26号 交通ビルディング 6階